

1年前のお客様、 そのままにいませんか？

「そろそろ1年」のお客様を自動で見つけて、

AIがハガキの文面まで用意する。

リピートの取りこぼしをなくすための製品資料です。



月払い

5,000円/月(税別)

年払い

50,000円/年(税別)

まずは

30日 無料



去年のお客様への声かけを、つい忘れる

エアコン清掃も床ワックスも、1年たてばまた必要になる仕事。なのに忙しさに連絡しそびれ、気づけばその業者に——。

顧客情報が紙のノートと頭の中にしかない

「前回いつ・何をしたか」がすぐ出てこない。担当者が休むと分からない。引き継ぎもできない。

経営のことを相談できる相手がいない

売上の伸ばし方も値付けも、会社の数字を全部知ったうえで相談できる相手は、意外といないものです。

ツギクルは、この3つを**まとめて解決**するために清掃会社の現場から生まれました。





▲ ホーム画面。AI秘書が今日の予定と「そろそろ連絡どきのお客様」を毎朝教えてくれます

パソコンでもスマホでも使える、清掃業専門の顧客管理システムです。使い方は3つだけ。

1 記録する

作業・電話・売上をお客様ごとに記録。写真もOK。

2 思い出す

「前回から約1年」のお客様を毎日自動でリストアップ。

3 声をかける

AIがハガキ文面を作成。宛名印刷まで一直線。

「もうすぐ1年」のお客様を、逃さない

営業対策
次の営業候補を見つける

ターゲット抽出
作業内容や地域でしぼり込む

もうすぐ1年 (今が声かけどき) 定期契約なしで約11ヶ月経過

全選択 選択解除 0件選択中

AIで営業文面 宛名印刷 CSV出力

顧客名	前回作業	経過	電話	アクション
☐ みなみ食堂	定期清掃	310日	099-000-4444	文面 詳細 無視
☐ 佐藤 花子	エアコン清掃	320日	090-0000-3333	文面 詳細 無視
☐ 山吹第一ビル 管理組合	ガラス清掃	330日	099-000-2222	文面 詳細 無視
☐ 特別養護老人ホーム ひまわりの丘	床ワックス	345日	099-000-1111	文面 詳細 無視

ターゲット顧客の抽出

作業内容タグ (あいまい検索) 条件 顧客区分 住所 (部分一致)

例: エアコン、トイレ... 1年以上経過 すべて 例: 八王子、東京都...

作業内容・地域・区分などで、声をかけたいお客様をしぼり込みましょう
例: 「換気扇」を選ぶ → 1年以上換気扇清掃をしていないお客様を表示 / 「八王子」だけ入れる → その地域のお客様を表示

新しいお客様を1件獲得するより、去年のお客様にもう一度来てもらう方が、ずっと簡単で確実です。

- ✓ 経過日数つきで一覧表示 (例: エアコン清掃から320日)
- ✓ そのまま「AIで営業文面」「宛名印刷」「CSV出力」へ
- ✓ 1年以上音沙汰のない休眠のお客様も別タブで確認

ポイント:「今が声かけどき」を毎日システムが拾い上げるので、掘り起こし忘れがなくなります。

▲ 営業対策画面。前回作業から約11ヶ月たったお客様が自動で並びます



「文面をどう書くか」で手が止まる時間をゼロに。

- ✓ 文体はスライダーで調整（くだけた文章〜かしこまった手紙）
- ✓ ハガキ・LINE・メール・電話トークの4形式に対応
- ✓ 「前回の〇〇からそろそろ1年」と自然に触れる文面

ポイント: おすすめしたいサービスをひと言入れると、「前回のエアコンに加えてお風呂もいかがですか」という提案型の文面になります。

▲ お名前と前回の作業内容が入った文面を、AIがその場で作成

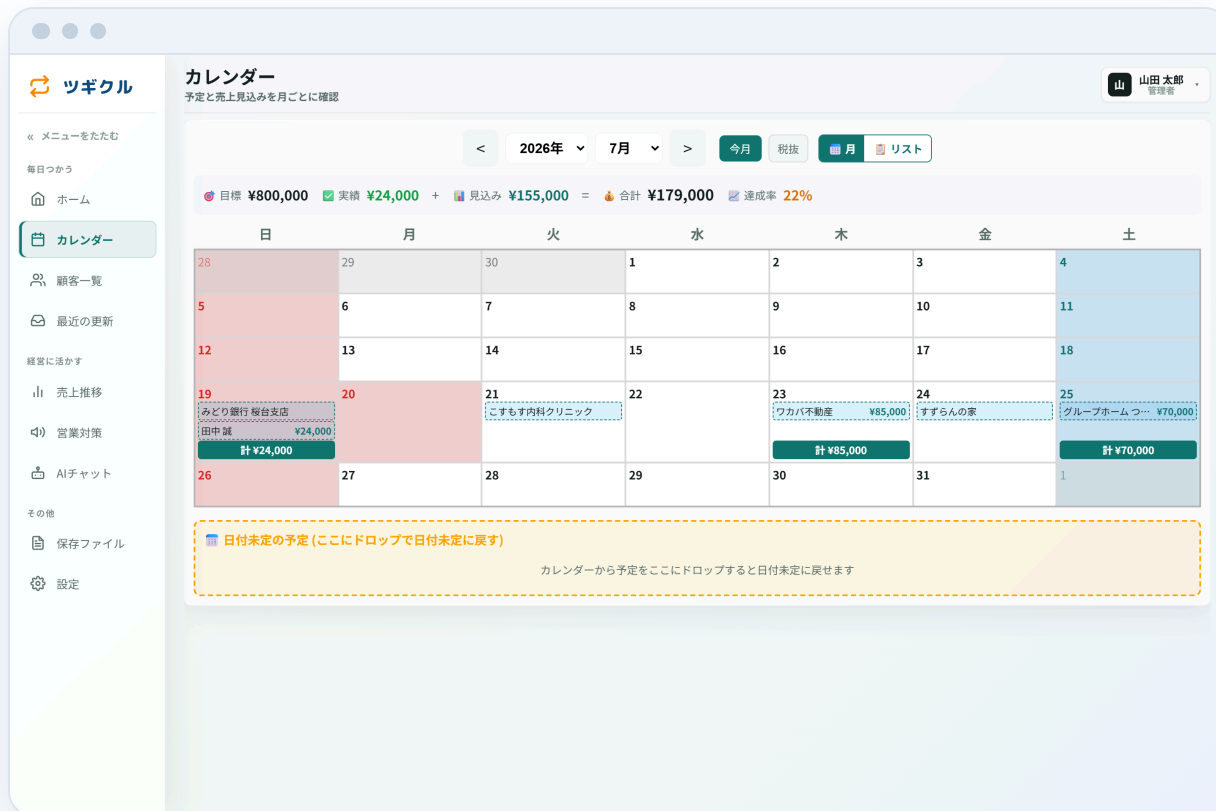


ツギクルのAIは、あなたの会社の顧客・売上・作業履歴をふまえて答えます。

- ✓ 四半期・年度の振り返りレポートをワンクリックで
- ✓ 「掘り起こすべきお客様」を理由と金額つきで提案
- ✓ 値付け・クレーム対応・文章づくりの相談もOK

ポイント: 一般論ではなく「ひまわりの丘様の床ワックスがそろそろ1年です」まで言ってくれる、経営の相談相手です。

▲「この四半期どうだった？」と聞くだけで、実際のお客様名・数字で振り返りと提案



作業予定はスタッフ全員のスマホにリアルタイム共有。

- ✓ 目標・実績・見込み・達成率をカレンダー上部に常時表示
- ✓ 定期契約は自動で先の予定に展開＝「来月の売上」が見える
- ✓ 日付未定の作業も「未定ボックス」で忘れない

ポイント: スマホのホーム画面に追加すれば、現場からアプリとしてすぐ起動できます。

▲ カレンダー。今月の目標・実績・見込み・達成率が常に見えます

料金	月払い 5,000円／年払い 50,000円（税別） ※機能はすべて利用可（顧客500件・AI相談 月100回まで込み）
無料期間	お申し込みから30日間（全機能そのまま・クレジットカード登録不要）
スタッフアカウント	2名分が基本料金に込み。無料期間中は5名まで無料（本契約時は3名目以降 月1,000円／名・税別）
対応端末	パソコン・スマホ・タブレット（アプリとしてホーム画面に追加できます）

？ パソコンが苦手でも使えますか？

はい。現場スタッフが毎日使うことを前提に、専門用語を避けた画面にしています。初回は「はじめの3ステップ」ガイドが案内します。

？ データはどこに保存されますか？

Googleのクラウド基盤（Firebase）に暗号化して保存。端末が壊れてもデータは失われません。

？ 契約の縛りがありますか？

月単位のご契約です。年間契約などの長期縛りはありません。

？ 今のノートやエクセルからの引っ越しは？

まずはよく行くお客様から少しずつ登録すればOK。全部を一度に移す必要はありません。

始め方は、かんたん3ステップ

1 無料登録（1分）

tsugikuru.net の「新規登録」から。クレジットカードは不要です。

2 お客様を1件登録

前回の作業日を入れた瞬間から「次の声かけどき」の計算が始まります。

3 30日、現場で使う

記録するだけ。1年後のあなたに「そろそろです」が届きます。

まずは30日、**無料**でお試ください

運営: 有限会社クリンシア（宮崎県西諸県郡高原町） — 清掃業の現場から生まれたシステムです。
お問い合わせは公式サイトのフォームからどうぞ。

tsugikuru.net

